
Turning Data Into Information

Die Anforderungen vieler Kunden an immer spezielleren Lösungen, die den effizienten Umgang mit stetig wachsenden Datenfluten ermöglichen und eine Herrschaft über die eigenen Datensilos im Unternehmen erlauben werden immer prominenter. Viele datenbankbasierenden Lösungen (DMS/ERP, usw.) stoßen hier bereits an ihre Grenzen und sind meist auch nicht an den Bedürfnissen der Kunden orientiert. Mit den ARTEC-Produkten sind Sie genau auf diese Szenarien optimal vorbereitet und bieten Ihren Kunden zukunftsichere und praktisch einsetzbare Lösungen.

Hauptvorteile mit ARTEC

1. Neuausrichtung im Distributions- und Systemhausgeschäft

- Reagieren auf aktuelle, zukünftige Trends: Seien Sie mehr als „nur“ ein Storage-Lieferant
- Entwickeln Sie sich zum Lösungsanbieter und erweitern Sie Ihr Portfolio

2. Dem Wettbewerb voraus

- Ganzheitliches, quellenübergreifendes Informationsmanagement bietet nicht jeder an
- Erweitern sie nachhaltig Ihre Kompetenzen und positionieren Sie sich als IT-Security- und Compliance- Experte

3. Neue Kunden gewinnen

- Alle Unternehmen sind per Gesetz gezwungen, E-Mails zu archivieren.
- Erschließen Sie dieses Potenzial und wachsen Sie mit uns in diesem Markt!

4. Gesteigerte Kundenbindung

- ARTEC-Lösungen erzeugen für Sie bei Ihren Kunden eine sehr hohe Kundenbindung
- Eine Archivierungslösung ist meist auf mehrere Jahre, eher Jahrzehnte ausgelegt.
- Durch umfangreiches Service- und Beratungsportfolio Kunden binden

5. Zusätzliche Einnahmen

- ARTEC Produkte sind schnell zu implementieren und bieten Möglichkeiten für begleitende Services
- Zusätzliche und langfristige Einnahmen durch begleitende Services wie z.B.:
 - Beratung/Schulung, Setup/Administration, Datenherausgabe / Datenhochverfügbarkeit,

6. Einfaches Cross-Selling

- Bieten Sie Ihre Services einfach und effektiv als Cross-Selling für Bestands- und Neukunden zu den ARTEC-Produkten an:
 - Workshops, Dokumentationen, Betriebsvereinbarungen, Erstellen von IT-Policies
 - Disaster Szenario (Notfall, Betriebs- Wirtschaftsprüfung, Disaster Recovery, usw.)
 - IT Compliance Planungen, Verfahrensplanungen, usw.
 - Mit Archiv zu kombinierbare Drittapplikationen positionieren und implementieren (CRM, ERP, Fileservices, usw.)

7. Tolle UpSelling-Möglichkeiten

- Nutzen Sie zu Ihren Archivierungsservice einfach und effektiv unsere Upsellingmöglichkeiten mit den „EMA“-Modulen“
- Scan to Archive®, Print to Archive®, File to Archive®, Voice to Archive®
- Von der E-Mail-Archivierung zum ganzheitlichen und quellenübergreifenden Informationsmanagement.

8. ARTEC-Partnerschaft

- Partnerprogramm mit klaren Strukturen für den gemeinsamen Erfolg
- Umfangreiche Betreuung durch das ARTEC Support und Sales -Team
- Zahlreiche gemeinsame Marketing- und Vertriebsaktivitäten für einen leichten Einstieg