

KENTIX 360° PartnerProgram: gemeinsam erfolgreich sein & bleiben

Wachstum in neuen Märkten

Erschließen Sie sich mit dem Kentix 360° Partner Programm neue Kunden und Projekte und profitieren Sie von unseren professionellen Tools aus Vertrieb, Marketing, Training, Support und Professional Services. Mit Kentix erhalten Sie Zugang zu einer innovativen und stetig wachsenden Produktpalette auf dem zukunftsorientierten Markt für fortschrittliche IT-Sicherheitslösungen. Unser Partnerprogramm steht allen Unternehmen offen, die als professioneller Dienstleister IT-Monitoring-, Zutrittssystem- und Metering-Lösungen vertreiben und integrieren. Vielfältige Mehrwerte und professionelle Vorteile des Kentix 360° PartnerProgramms unterstützen Sie in den unterschiedlichen Aspekten Ihrer täglichen Arbeit und stellen so sicher, dass der Einsatz Ihrer Ressourcen den Erfolg erzielt, den Sie verdienen - einfach 360° effizient.



Wachsen Sie mit Kentix und registrieren Sie sich jetzt unter kentix.com als Kentix 360° Partner!

Vorteile:

- Attraktive 360° Partner Konditionen
- Projektschutz und -unterstützung
- Einfacher und unkomplizierter Zugang zu allen Informationen und Services
- Nutzung wirkungsvoller Vertriebstools und Marketingmaßnahmen
- State-of-the-Art Technologie - Einfache Handhabung und zukunftsweisend „by Design“
- Ständig neue Produkte - Erschließung weiterer Märkte
- Hoch effiziente Trainings
- Top Premium Support & Services

Das Programm besteht aus drei Partnerstufen. Sie sind unsicher, welches die passende Stufe für Ihr Unternehmen ist? Fragen Sie Ihren Key Account Manager! Wir unterstützen Sie gerne dabei, die richtige Wahl zu treffen.

360° Bronze Partner

Die ideale Stufe für die einfache aber dennoch kompetente Vermarktung von Kentix Produkten. Nach erfolgter Schulung erhalten Sie Zugang zu unserem umfangreichen Vertriebs- und Marketing-Tools. Von technischen Fragen bis zur Umsetzung von Projekten steht Ihnen unser professionelles Team zur Verfügung.

360° Silber Partner

Die Silberstufe eignet sich für Partner, die regelmäßig Kentix Komplettlösungen anbieten und umsetzen wollen. Kentix 360° Silber Partner genießen noch größere Aufmerksamkeit und hochwertige Tools um ihre Kunden mit innovativen und effizienten Produkten im höchstem Maße zufrieden zu stellen.

360° Gold Partner

Für alle, die besonders hoch hinaus wollen: Als Kentix 360° Gold Partner sind Sie Kentix Experte und überzeugen bestehende und neue Kunden mit den Ihnen zur Verfügung stehenden Tools im Handumdrehen. Gemeinsam mit Kentix entwickeln und setzen Sie Marketingmaßnahmen als auch Projekte regelmäßig und hoch kompetent um.

Kentix 360° Partner Programm	Kentix 360° Bronze Partner	Kentix 360° Silber Partner	Kentix 360° Gold Partner
Kentix Partner Portal			
- Shop zur Bestellung von Produkte, Schulungen und Services	•	•	•
- Projektmeldungen	(•) ¹	•	•
- Individualisiertes Marketingmaterial, Bilddatenbank	•	•	•
- Preislisten, Checklisten, Abnahmeprotokolle, Ausschreibungstexte	•	•	•
Vertrieb und Marketing			
Lead-Weitergabe	(•) ¹	•	•
Kentix Partner Zertifikat und Logo (digital/gedruckt/gerahmt)	•/-/-	•/•/-	•/•/•
Listeneintrag unter „Partner finden“ auf Kentix-Webseite	(•) ¹	•	•
Co-finanzierte Marketing Kampagnen			•
Nutzung des Kentix Show-Trucks für Kundenveranstaltungen, etc.		auf Anfrage	auf Anfrage
Regelmäßige e-Mail Newsletter zu neuen Produkten und Aktivitäten	•	•	•
Konditionen			
Rabatt auf Listenpreis	gut	besser	top
Zugang zum Kentix Loyalitätsprogramm			•
Demo Angebot (NFR)	+10%/1x jährlich	+10%	+10%
Projekte			
Projektunterstützung bei gemeldeten und bestätigten Projekten	(•) ¹	•	•
Garantieverlängerung bei Projektmeldung im Partner Portal		1 Jahr	2 Jahre
Kentix Projektunterstützungszertifikat	(•) ¹	•	•
Support und Services			
Zugang Kentix 360° Professional Services	•	•	•
Technische Premium Support Hotline	•	•	• Prio
„Eins zu eins“ Trainings, Online Demo's	•	•	•
Vorabaustausch für defekte Produkte innerhalb der Garantie		auf Anfrage	•
Anforderungen an Partner			
Professioneller Dienstleister für SmartBuilding Lösungen	•	•	•
Mindestumsatz im Jahr	< 20.000 €	>20.000 €	>50.000 €
Zertifizierte Mitarbeiter	1	2	3
Mindestanzahl Starter Set als Demo Equipment	1	2	3
Vor-Ort-Installationen und First-Level-Support	•	•	•
Erstellung und Pflege einer nachhaltigen Projekt-Pipeline (Partner Portal)	empfohlen	•	•
Abschluss einer Vertriebsvereinbarung mit Jahreszielen		•	•
Erstellung eines jährlichen Business Plan			•
Kauf nur über Channel (Distribution, Kentix)	•	•	•
Kein Verkauf über Shops	•	•	•